

Wie wäre ein Job mit Zukunft, der Zukunft schafft?



Wir sind eine 100% Tochtergesellschaft der MVV Energie AG und damit Teil eines der führenden Energieunternehmen in Deutschland, das bis 2040 klimaneutral und danach #klimapositiv wird.

Wir wollen für unsere Kunden Zeit und Geld sparen, den schonenden Einsatz von Ressourcen ermöglichen. Dafür setzen wir, als einer der führenden Anbieter, auf die professionelle Energiedatenerfassung und -visualisierung im betrieblichen Umfeld. Zu unseren Kunden gehören Industrieunternehmen, ebenso wie Energieversorger und Klinikeinrichtungen. Darunter auch namhafte Big Player wie BASF, Continental, ebm-papst, Freudenberg und Unilever.

Auf dem Weg in eine nachhaltigere Zukunft sind wir auf der Suche nach Teamplayern, die selbst den Bereich Energie nachhaltig mitgestalten möchten. Triffst das auf dich zu? Dann suchen wir dich in **Vollzeit** oder **Teilzeit** (20 Stunden/Woche) als:

Interessiert?

Bewirb dich jetzt per E-Mail an:
personal@econ-solutions.de

Für Fragen vorab steht dir

Mike Mannherz unter
Tel.: +49 621 290 5220
gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung
und darauf dich kennen zu lernen.

Sales Support (m|w|d)

Deine Aufgaben:

- Erstellen von Angeboten nach Vorgabe des Vertriebs
- Nachverfolgung von Verkaufschancen und Angeboten
- Proaktive Kundenkommunikation per Telefon oder E-Mail
- Sicherstellung einer schnellen und zuverlässigen Kundenbetreuung
- Unterstützung des Vertriebs bei Betreuung unserer Premiumpartner
- Datenpflege und Berichterstattung in unserem CRM-System
- Vorbereitung von Verkaufspräsentationen, Kundenterminen und Vertriebsveranstaltungen
- Koordination interner Prozesse, enge Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen (bspw. Marketing, Technik oder Service)
- Kontinuierliche Verbesserung und Weiterentwicklung der Arbeitsabläufe im Vertrieb

Dein Profil:

- Kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Berufserfahrung im Vertrieb oder Kundenservice
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeiten, sowohl schriftlich als auch mündlich

- Organisatorisches Talent und die Fähigkeit, mehrere Aufgaben gleichzeitig zu bewältigen
- Gute Kenntnisse in MS Office-Anwendungen, insbesondere Excel, Word und PowerPoint
- Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen von Vorteil
- Kundenorientiertes Denken und die Fähigkeit, Probleme proaktiv zu lösen
- Teamgeist und die Bereitschaft, das Vertriebsteam zu unterstützen
- Fließende Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse wünschenswert

Das erwartet dich bei uns:

- Die Chance, zusammen mit einem Team aus Spezialisten die Energiewende aktiv mitzugestalten
- Flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten / Homeoffice oder an einem unserer Standorte in München, Berlin, Mannheim, Mühlhausen, Sexau (bei Freiburg) oder Meiningen
- Eine unbefristete Festanstellung mit Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Interessante Angebote zur betrieblichen Altersvorsorge, Gesundheitsmanagement, JobRad, uvm.