

Wie wäre ein Job mit Zukunft, der Zukunft schafft?



Du arbeitest **strukturiert** und organisierst dich selbstständig? Noch dazu bist du gerne im **Kundenkontakt** und engagierst dich für deren Zufriedenheit? Außerdem interessierst Du dich für **energiewirtschaftliche Themen** und möchtest den Bereich Energie am liebsten selbst nachhaltig mitgestalten? Dann suchen wir Dich in **Vollzeit** (40h/Woche) als Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w/d) für unseren Standort **Mannheim**.

Über uns:

Wir sind eine 100 % Tochtergesellschaft der MVV Energie AG und damit Teil eines der führenden Energieunternehmen in Deutschland, das bis 2035 klimaneutral und danach #klimapositiv wird. Wir wollen für unsere Kunden Zeit und Geld sparen, den schonenden Einsatz von Ressourcen ermöglichen. Dafür setzen wir, als einer der führenden Anbieter, auf die professionelle Energiedatenerfassung und -visualisierung im betrieblichen Umfeld. Zu unseren Kunden gehören Industrieunternehmen, ebenso wie Energieversorger und Klinikeinrichtungen.

Interessiert?

Bewirb dich jetzt per E-Mail an:
personal@econ-solutions.de

Für Fragen vorab steht dir

Doreen Thiel unter
Tel.: +49 621 290 5207
gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung
und darauf dich kennen zu lernen.

Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m|w|d)

Deine Aufgaben:

- Du legst Angebote und Aufträge über SAP R/3 an
- Du unterstützt bei Pflege und Betreuung der Projektabwicklung (aktuell in Jira)
- Du erledigst die Stammdatenanlage (bspw. Artikel, Debitoren)
- Du kommunizierst direkt mit unseren Kunden und Interessenten via E-Mail und Telefon zu Angeboten, Aufträgen, Rechnungsklärung und -korrekturen
- Du unterstützt bei der Beschaffung von Lagermaterial und kommunizierst mit Lieferanten
- Du übernimmst die Abstimmung und Koordination mit Versand/Logistik
- Du unterstützt bei Verwaltung und Beschaffung von Büromaterialien sowie der Büroorganisation

Dein Profil:

- Du hast eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder einen vergleichbaren Abschluss
- Idealerweise hast du bereits Berufserfahrung im Bereich Vertriebsunterstützung oder ähnlicher Funktion
- Du bist kommunikativ und magst Kundenbetreuung

- Idealerweise hast du Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen, Vertriebssoftware oder anderen relevanten Tools
- Du bist ein Organisationstalent und hast die Fähigkeit, mehrere Aufgaben gleichzeitig zu bearbeiten
- Du zeigst Eigeninitiative, Teamfähigkeit und Engagement für den Kundenerfolg
- Du hast Verständnis für Vertriebsprozesse

Deine Benefits:

- Du hast die Chance, zusammen mit einem Team aus Spezialisten die Energiewende aktiv mitzugestalten
- Du profitierst von flexibler Arbeitszeit und Homeoffice-Möglichkeit
- Du hast eine unbefristete Festanstellung mit Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Du profitierst von interessanten Angeboten zur betrieblichen Altersvorsorge, Gesundheitsmanagement, JobRad, uvm.